

Formation GetQuantity

Le programme

ALLONS PLUS LOIN POUR
DÉPASSER VOS OBJECTIFS !



www.getquantity.com

FORMATION AU CŒUR DE VOS ENJEUX

MARKETING & COMMERCIAUX

Cette formation donne aux utilisateurs GetQuanty toutes les clefs pour maîtriser chaque aspect de la solution et pouvoir l'exploiter efficacement au niveau marketing et commercial.

Elle a pour objectif l'approfondissement des connaissances, la montée en compétence et la prise d'autonomie, grâce à une revue complète des fonctionnalités de paramétrage dans l'application, mais aussi de l'ensemble des possibles autour de l'environnement GetQuanty.

Elle vise également l'optimisation des processus de traitement de la data en apportant des réponses aux enjeux d'organisation interne liés au déploiement de la solution : alignement marketing-sales, et gestion des leads par l'équipe sales.

Objectifs

- ✓ Maîtriser les fondamentaux de GetQuanty
- ✓ Disposer d'une vision claire des fonctionnalités de l'application mais aussi des connexions possibles avec l'environnement GetQuanty
- ✓ Savoir quels paramétrages effectuer selon sa stratégie et ses enjeux
- ✓ Approfondir et optimiser l'alignement marketing / sales
- ✓ Développer des process de traitement des leads adaptés à vos équipes et votre organisation
- ✓ Échanger avec ses pairs pour prendre du recul et s'inspirer des bonnes pratiques

Modalités

DURÉE

La formation complète comprend 4 modules de 4 heures.
Possibilité de choisir un ou plusieurs modules.

TARIFS

500€ HT par module et par participant
1 journée = 2 modules (1000€ HT)
2 journées = 4 modules (2000€ HT)

LIEU DE FORMATION ET HORAIRES

24 Rue Soubise 93400 Saint-Ouen (sauf sessions exceptionnelles)
9h – 13h et 13h30 – 17h30

JOUR 1 Les fondamentaux

Module 1 Bien paramétrer GetQuanty



- Retours sur les fondamentaux de GetQuanty : objectifs, enjeux, usages
- Revue de l'ensemble paramétrages possibles dans l'application : Suivi URL, segments / listes, filtres, Personas, actions programmées, campagnes emailings, liens trackés sur les réseaux sociaux...
- Projection sur vos objectifs spécifiques, et sur l'intégration de vos stratégies marketing & sales dans GetQuanty

Module 2 Workshop Paramétrage



- Workshop dédié à l'amélioration du paramétrage mis en place sur votre compte, avec l'équipe de Customer Success Managers
- Optimisation de votre console GetQuanty avec configurations des éléments marketing, application de vos verticales sales, réponses personnalisées à vos problématiques ou contraintes
- Questions / réponses sur l'utilisation de l'application, pour une compréhension optimale de chaque partie de la plateforme

JOUR 2 Pour aller plus loin

Module 3 Traiter les leads GetQuanty



- Focus sur les enjeux liés au traitement des leads GetQuanty : implication des équipes, conduite du changement, suivi des KPI
- Prise de recul sur les atouts de GetQuanty pour atteindre vos objectifs business, et démonstration concrète de l'alignement market / sales dans le cadre d'un projet GetQuanty
- Intervention d'un commercial qui partage ses process, routines, astuces et outils du quotidien afin de dépasser ses objectifs et gagner en efficacité dans le suivi des leads GetQuanty

Module 4 Fonctionnalités avancées



- Revue des fonctionnalités avancées et complémentaires et innovantes à mettre en place dans l'application : tracking avancé (clic sur PDF, lecture de vidéo...), pop-up B2B ciblée, Dataviz...
- Présentation des connexions et intégrations possibles autour de l'environnement GetQuanty : personnalisation chatbot, Google Analytics B2B, connecteur CRM, alertes en temps réel... avec des exemples concrets d'application
- Projection sur les features à venir, en cours de développement par les équipes produit et technique

FORMATIONS COMPLÉMENTAIRES SELON VOS BESOINS

SALES BOOTCAMP PARIS* (1 journée)

Coaching en immersion au sein de votre équipe commerciale, afin d'optimiser le traitement de vos leads GetQuanty.

À partir de
1 500€

ATELIER PERSONAS PARIS ou VISIO (1 demi-journée)

Workshop visant à développer et appliquer votre stratégie de Personas (typologies d'entreprises et de décideurs) avec GetQuanty.

500€

& AUSSI...

MISE EN PLACE D'UN
CONNECTEUR CRM
+
ACCOMPAGNEMENT

1 350€

MISE EN PLACE
D'ALERTE EN
TEMPS RÉEL SUR
TEAMS OU SLACK

500€

FORFAIT
ACCOMPAGNEMENT
TEMPS PASSÉ
(par journée)

750€

CONSULTING
POP-UP B2B CIBLÉE
OU SCÉNARIOS REA

500€

750€

CONSULTING FIN
D'ANNÉE
AUDIT ANNUEL DE
PERFORMANCES

1 500€

CONSULTING
ECOMMERCE
ABANDONS DE
PANIER

1 500€

À bientôt !

Pour vous inscrire à l'une de nos sessions de formation :

- ▶ **contactez directement votre CSM**
- ▶ **ou adressez-vous à nos équipes :**
support@getquanty.com
01 44 88 83 83

Plus d'informations sur :
www.getquanty.com/formations/